

INSIDE SALES SPECIALIST

ZOEKEN WIJ JOU?

- Jij hebt een proactieve houding, jij wacht niet tot de telefoon gaat!
- Je bent van nature een sales tijger!
- Jij hebt overtuigingskracht!
- Jij wil graag werken voor een mooie startup in het dentale domein!

IETS MEER OVER ONS:

Wij zijn Summox! We hebben een technisch hoogstaand medische machine ontwikkeld voor het geautomatiseerd schoonmaken van dentale instrumenten (tandarts, orthodontie, mondhygiëne). Een absolute revolutie in de industrie, gevalideerd door certificering en octrooien. De ontwikkeling is nu zo ver dat lancering en meervoudige productie in zicht is. Een startup met grote scale-up aspiraties. Wij weten dat medewerkers die lekker in hun werk zitten een positieve impact hebben op de organisatie. Van de CEO tot de test engineer, iedereen werkt aan hetzelfde doel.

HOE JIJ ONS TEAM KUNT VERSTERKEN:

Als inside sales specialist ben je samen met het sales team verantwoordelijk voor de groei in de dentale sector. Je wacht niet af tot de telefoon gaat, maar belt leads en klanten proactief op. Je vindt het dan ook elke keer weer een uitdaging om klanten mee te nemen in de wereld van Summox! Jij verkoopt onze producten via telefoon, e-mail en Internet. Je weet geïnteresseerden te overtuigen van het Summox One System. Daarnaast ben je goed in het identificeren van leads en weet je deze om te zetten naar nieuwe klanten. Het opbouwen van een professionele relatie met klanten kost jou geen moeite. Je verricht ook wat administratieve taken, zoals registratie in ons CRM-systeem en het verstrekken van informatie over onze producten. Een probleem of klacht van een klant los jij graag op en communiceert dit met de juiste collega's.

Jouw takenpakket ziet er als volgt uit:

- Proactief benaderen van leads via telefoon/e-mail/internet;
- Leads identificeren en actief de juiste persoon benaderen en rapportages maken;
- Beantwoorden telefoongesprekken en e-mails;
- Opbouwen relaties met klanten en gasten;
- Informatie verstrekken over producten en diensten;
- Oplossen van problemen en klachten van klanten;
- Communiceren met andere afdelingen over feedback en klachten.

WAT JIJ MEEBRENGT:

- Je beschikt over een (technische) mbo-opleiding en kan werken op hbo-denkniveau;
- Je hebt goede communicatieve eigenschappen en je bent proactief;
- Je beschikt over een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pre;
- Je beschikt over een goede beheersing van het MS Office pakket;
- Je hebt ervaring met het werken in een CRM-systeem;
- Ervaring in het domein van medische apparatuur is erg fijn.

INSIDE SALES SPECIALIST

WAT WIJ BIEDEN:

- De kans om te werken voor een groeiend bedrijf en dus alle facetten van het bedrijf zult raken.
- Een diversiteit aan uitdagende werkzaamheden, geen dag is hetzelfde.
- Veel verantwoordelijkheid, kansen en gedreven collega's om samen mooie resultaten te realiseren.
- Een creatieve en inspirerende werkomgeving.
- Een marktconform salaris, laptop, telefoon of vergoeding van telefoonkosten, reiskostenvergoeding en een gedegen pensioenregeling.

SOLLICITEREN?

Ben je geïnspireerd of wil je meer weten? Stuur ons jouw cv of LinkedIn en een korte motivatie in woord en/of beeld via info@summox.com. Bij vragen kun je contact opnemen met Jolande via 06 - 11 038 492.

